

SCANIA ПРОТИВ КРИЗИСА

Словосочетание «финансовый кризис» сейчас на слуху у многих из нас. Всем известно, что уровень мировой экономики, котировки, цены на сырье резко упали. Непонятная ситуация происходит и на финансово-валютном рынке. Курсы валют стремительно и непредсказуемо растут. При этом темпы развития промышленности замедлились, а в отдельных сферах деятельности сократились в разы.

Конечно же, транспортную сферу эти события не могли обойти стороной. Действительно, работы у перевозчиков стало меньше, но она есть. Вопрос в ее перераспределении. Звучит достаточно жестко, но такова правда жизни, вопрос звучит остро: — Кто получит право работать: перевозчик, у которого есть аргументы в виде новой техники (именно она позволяет соблюсти сроки, гарантировать качество и надежность доставки груза) или владелец вечно ломающегося «железного коня»?

Всем понятно, что кризис вполне реален и касается каждого, но вот найти единственно правильное решение, действительно сложно. Каждый стоит перед выбором: трудиться, как привык, или разрабатывать новые подходы к каждому заказчику, продумывать нестандартные пути для поиска новых клиентов, работать на новой технике? В общем, действовать или загонять себя, сотрудников и партнеров по бизнесу в ситуацию, которую можно охарактеризовать как кризисная зависимость...

Наш ответ кризису

Scania знает ответ! Мы всегда были на стороне клиента и реагировали на ситуацию. Сегодня мы предлагаем целый комплекс антикризисных мер.

Ситуация с курсом валют действительно непонятна. Разница в курсах за несколько дней может составить несколько пунктов. Как приобретать импортную технику в таких условиях, когда ее завтрашняя стоимость абсолютно неизвестна? Scania предлагает решение: вся техника Scania в России продается по фиксированным ценам в рублях!

Более того, компания «Скания Лизинг», вновь возобновила финансирование в валюте — рубль. При этом ставки остались прежними: первоначальный взнос от 15%, удорожание от 10.5%, на срок от 2,5 до 4 лет.

В условиях финансовой неразберихи многие продавцы взвинтили цены на свою технику, возможно в надежде «запрыгнуть в уходящий поезд». Кроме того, на цены значительно повлиял рост таможенных пошлин. Конечно, Scania не существует в каком-то замкнутом и независимом пространстве. Однако рост цен на продукцию Scania всегда объективен и имеет сдержанные, разумные рамки.

Более того, наша компания в данный момент, обладает возможностью поставить новые автомобили 2008 г.в. по старым ценам! Одно дополнение — количество техники ограничено!

Средства для покупки

Мы понимаем, что сегодня очень сложно выделить свободные средства на покупку техники. Многие предприниматели ходят по замкнутому кругу: кредиторы не рассчитываются — растет дебиторская задолженность — возникают проблемы с реализацией товара. И здесь мы идем навстречу перевозчикам, например, рассматриваем варианты с бартерными операциями! Если у вас имеется, какой-либо ценный товар — обращайтесь — будем общаться! Не важно, чем вы владеете: строительными материалами, топливом или недвижимостью, в любом случае у нас есть интересные предложения и тема для разговора. Звоните, мы готовы обсудить любые варианты!

Планируем развитие вашего бизнеса!

Любой бизнес начинается с планирования, именно на этой стадии закладывается основа успешного бизнеса. Но как рассчитать себестоимость перевозки, если стоимость обслуживания, цены на расходные материалы и сервисные услуги растут, чуть ли, ни каждый день? Scania предлагает решить эту проблему фиксированным пакетом ТО. Только представьте: здесь и сейчас вы можете зафиксировать стоимость своих эксплуатационных расходов на срок до пяти лет! Таким образом, вам остается только вовремя платить лизинговые платежи, т.е. вы с высокой точностью можете спрогнозировать свои затраты на весь период лизинга. А добавив к этому возможность обмена старого автомобиля на новый по окончании лизинга, вы получаете гарантированное преимущество перед конкурентами — ведь именно у вас находится современный, надежный и экономичный парк новых автомобилей. Причем используя данную схему — обновление техники происходит постоянно! Очень важно, что приобретенный на наиболее выгодных условиях автомобиль, плюс четко распланированные затраты на весь период эксплуатации позволят вам сэкономить драгоценное время, вам не придется отвлекаться от непосредственного бизнес-процесса. Scania берет на себя заботу о вашем основном инструменте получения прибыли — технике. Каждый занимается тем делом, которое знает лучше всего: перевозчик — доставкой груза, Scania — своевременной поставкой и обслуживанием транспорта, наиболее эффективного для каждого вида перевозок.

Итак, что мы имеем: новый европейский автомобиль, приобретенный по отличной конкурентной цене в рублевый лизинг под минимальный процент. Или посредством реализации своего товара. Фиксируем стоимость обслуживания техники до 5 лет. Теперь умножаем наши приобретения на надежность и экономичность техники Scania, и получаем реальный выход из сложившейся ситуации, который позволяет не просто выжить сегодня, но и заработать неплохие деньги. Scania придерживается принципа: техника должна зарабатывать, а не приносить убытки. Грузовики марки Scania — техника для успешного бизнеса и умных людей, которые умеют считать свои деньги.

Все вопросы вы можете задать по телефону **(383) 303-12-80**.

АВТОМАРАФОН SCANIA ПО РОССИИ

29 мая на территории дилерского центра Сибтракскан состоится презентация техники Scania. Это мероприятие поочередно пройдет в большинстве дилерских центров России и поэтому названо «Караван Scania».

В Новосибирске для посетителей будет организована развлекательная программа и фуршет. Вход бесплатный.

Модели техники, точное время проведения и другие нюансы будут известны позднее, а вся информация об этом обязательно появится на нашем сайте www.sibscan.ru

В «караване» представлены следующие модели техники Scania:

- тягач R 420 LA4x2HNA Highline;
- тягач G 380 LA4x2HNA Griffin Space;
- самосвал P380 CB6x4HNZ;
- автобус OmniExpress bus (междугородный);
- два полуприцепа Sommer с тягачами.

Кроме этого на территории автосалона Сибтракскан можно будет ознакомиться с имеющимися в наличии грузовыми автомобилями, в том числе: тягачи P380 CA6X4HNZ New Griffin, P340 LA4X2HNA New Griffin и самосвал P380 CB6x4ENZ. Будет организовано знакомство с сервисным центром компании. Желающие смогут задать вопросы представителю лизинговой компании «Скания Лизинг».

«МАКДОНАЛДС» ВЫБИРАЕТ SCANIA

В конце февраля 2009 года состоялась долгожданная отгрузка автомобилей Scania компании ООО «Рулог», которая занимается доставкой продукции для ресторанов «Макдоналдс».

Это первые машины марки Scania в парке компании, которые будут работать преимущественно на территории Москвы и Московской области. По словам руководителя транспортной службы компании ООО «Рулог» Олега Сайфулина, в Европе доставка продуктов для ресторанов «Макдоналдс» осуществляется на автомобилях Scania, поэтому было принято решение последовать этому примеру.

Доставка продуктов для ресторанов «Макдоналдс» может осуществляться только при соблюдении определенных условий, поэтому и машины должны иметь специальное оборудование, чтобы соответствовать стандартам перевозки. В первую очередь, это изотермические кузова с рефрижераторами, оборудованные регистраторами температур, с возможностью охлаждения внутреннего пространства кузова до определенного температурного режима, необходимого для перевозки замороженных или охлажденных продуктов. «Для нас очень важно соблюдать соответствующий температурный режим, так как от этого напрямую зависит качество продуктов», — сказал г-н Сайфулин.

«Взаимодействие с такой компанией как «Макдоналдс» для нас большая ответственность. Мы ценим сотрудничество с такими клиентами и постараемся сделать все, чтобы оправдать их ожидания», — сказал коммерческий директор «Скания-Русь» Андрей Чурсин.



Автомобили Scania оборудованы специальными изотермическими кузовами немецкого производства, которые отвечают всем требованиям для осуществления доставки замороженных и охлажденных продуктов. В кабине есть все необходимое для удобства работы водителя, включая комфортное сиденье, кондиционер и эргономичную приборную панель. Развозные автомобили Scania имеют отличную обзорность, благодаря боковым зеркалам, что очень важно для работы на городских улицах, а также обеспечивают прекрасную видимость в ночное время, за счет использования ксеноновых фар.

Уже в апреле четыре машины Scania с узнаваемыми логотипами «Макдоналдс» на бортах кузова приступят к работе. В сутки им предстоит объехать от четырех до шести ресторанов, проехать более 300 км и перевезти больше 10 тонн вкусных булочек, картофеля фри и других замороженных и охлажденных продуктов для ресторанов Макдоналдс.

МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД НАЧАЛ СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО СЕДЕЛЬНОГО ТЯГАЧА МАЗ-544019 ЭКОЛОГИЧЕСКОГО СТАНДАРТА ЕВРО-4

Минский автомобильный завод начал серийное производство седельного тягача МАЗ-544019 с двигателем Mercedes-Benz экологического стандарта Евро-4.

Седельный тягач МАЗ-544019 выполнен с модификацией с пониженной высотой седельно-сцепного устройства (ССУ). Она составляет 1150 мм, что позволяет эксплуатировать его с полуприцепами увеличенного объема. Вместо стандартных полуприцепов с объемом 85 м³ можно использовать полуприцепы объемом 89 м³.

На тягаче установлен V — образный двигатель Mercedes-Benz OM501 LA. IV/4, V6 мощностью 320 кВт (435 л.с.) и максимальным крутящим моментом 2100 Н.м., с применением системы избирательной каталитической нейтрализации (SCR) с впрыском аммиачного раствора (AddBlue) в систему выхлопа. Бак для аммиачного раствора и трубопроводы для него выполнены с подогревом для обеспечения эксплуатации при низких температурах.

Двигатель укомплектован 16-ти ступенчатой коробкой передач ZF16S221 и сцеплением MFZ-430.

Для выполнения требований Правил 51-02 ЕЭК ООН по уровню внешнего шума (80 Дба) на кабине и шасси автомобиля установлены шумопоглощающие экраны. При этом используются новые конструкторско-технологические решения.

Еще одно существенное отличие нового тягача от ранее известных тягачей МАЗ — новая конструкция рамы. Применены более технологичные лонжероны постоянного профиля по высоте.

Передняя подвеска автомобиля — малолистовые рессоры со стабилизатором поперечной устойчивости. Подвеска заднего ведущего моста — пневматическая, 4-х баллонная. Пневмоподвеска оснащена электронной системой ECAS.

На тягаче значительно усовершенствована система электрооборудования. Все устройства коммутации собраны в единый блок, что обеспечило удобство обслуживания и надежность в эксплуатации; для соединения кабелей использованы герметичные байонетные разъемы; применен современный комплекс новых электронных систем, включая бортовую систему контроля и диагностики (компьютер).

В известной уже перевозчикам комфортной кабине с двумя спальными местами установлены основной и дополнительный щитки приборов новой конструкции. В системе микроклимата применяется электропривод заслонок воздухораспределения и автоматический контроль температуры.

Не останется незамеченным и применение нового рулевого колеса диаметром 460 мм.

Сурс автопоезда 800000 км пробега. Гарантийный пробег — 100000 км в течении года. Периодичность технического обслуживания Т01 — 22500 км, Т02 — 45000 км.